

Chargé de développement commercial – H/F – Alternance

A PROPOS DE QANTIS Mobilité

QANTIS Mobilité, spécialisé dans le conseil et le courtage en leasing automobile, recrute afin de renforcer son équipe et développer l'activité !

Depuis janvier 2022, QANTIS Mobilité accompagne les entreprises dans le renouvellement de leurs flottes automobiles.

Les principales missions ? Conseiller nos clients pour un choix de véhicules toujours plus écologique & trouver le meilleur prix sur le marché en challengeant nos partenaires financiers.

L'activité est donc à la croisée du monde de l'automobile, de la finance et du conseil.

Dans un environnement mêlant bienveillance, collaboration, challenge et motivation, QANTIS Mobilité cherche un nouveau collaborateur afin de continuer le développement de son activité en plein essor.

QANTIS Mobilité est une filiale du Groupe QANTIS. QANTIS, accélérateur d'entreprises françaises depuis plus de 20 ans, rassemble 60 collaborateurs et compte plus de 30 000 entreprises adhérentes.

DESCRIPTION DU POSTE

En binôme avec le Directeur de QANTIS Mobilité, vous participerez au **développement commercial** de l'activité. Vos missions seront les suivantes:

Missions commerciales :

- **Chiffrer, suivre et relancer** les dossiers en cours
- **Détecter** de nouveaux besoins et fidéliser nos clients
- **Challenger** nos partenaires financiers et les tenir informés
- Menez des actions de **prospection**
- Assurer une **veille** constante du marché du leasing et de l'automobile

Missions opérationnelles :

- Effectuer les **analyses comparatives** des devis reçus afin d'assurer un maintien de qualité du service proposé, puis transmettre les résultats à nos clients et prospects
- Effectuer le **suivi des offres**, des commandes et des livraisons en cours
- Assurer la bonne gestion des informations dans le CRM

QUI ÊTES-VOUS ?

- Vous êtes actuellement étudiant (BAC +3 minimum) et vous cherchez une alternance dans laquelle vous allez pouvoir développer vos talents commerciaux et relever des nouveaux challenges !
- Vous disposez d'une réelle intelligence émotionnelle et situationnelle, vous permettant ainsi d'adapter votre discours en fonction de ton interlocuteur.
- Vous avez une appétence pour le milieu de la vente automobile, du conseil ou de la finance
- Vous êtes reconnu pour votre fibre commerciale, votre ténacité et votre organisation
- Une expérience en BtoB et/ou dans le monde du leasing serait un vrai plus !

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Lieu : Limonest (69)

Type de contrat : Alternance – 1 an – à partir de Juillet 2024

Pour postuler : recrutement@qantis.co

