

## A PROPOS DE QANTIS

### **Bienvenue dans l'accélérateur des entreprises françaises !**

Depuis 21 ans, QANTIS augmente les performances de 30 000 entreprises adhérentes grâce à 3 moteurs :

- La **centrale d'achats** : des conditions avantageuses par la mutualisation des besoins
- Nos offres de **conseil** : nos experts accompagnent nos adhérents dans la réalisation de leurs projets
- Nos **outils digitaux** : des outils spécialement développés pour notre communauté

Notre mission ? Vous **faire grandir** selon vos talents et vos envies ! Grâce à des parcours internes sur-mesure, chaque collaborateur QANTIS est acteur de son évolution professionnelle.

Dans un environnement mêlant bienveillance, écoute et collaboration, notre objectif est de contribuer à votre épanouissement sur le long terme.

## DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché au Directeur du Réseau des adhérents, au sein du pôle Animation, votre mission consiste à favoriser et développer l'utilisation des accords-cadres tout en pérennisant les relations avec les adhérents. Interlocuteur des différents décisionnaires de votre portefeuille, vos missions sont:

- **Construire et animer un plan d'actions** commerciales/ animations en cohérence avec la politique d'entreprise et en portant les valeurs & spécificités de QANTIS
- **Assurer l'animation commerciale des adhérents QANTIS** afin de pérenniser les relations avec les réseaux de partenaires: réaliser et/ou proposer des actions de formation, information, promotion, conseil, participation à des événements (journées adhérents, forum, webinaires etc.)
- **Piloter au sein du réseau d'adhérents** la palette des services et accords proposés: analyser les consommations, évaluer les usages et besoins, reporter aux organes décisionnaires
- **Mettre en œuvre les plans d'actions**, faciliter/optimiser les relations fournisseurs et adhérents
- **Développer le taux d'utilisation des accords** auprès des membres sur tout le territoire national: mener des actions de prescription/promotion en lien direct avec le Service Adhérents
- **Créer une relation de confiance** et pérenne avec vos adhérents, fidéliser le réseau
- **Reporter** votre activité et mettre à jour le CRM

## QUI ÊTES-VOUS ?

---

- Plus qu'une formation, nous valorisons une expérience significative en animation, en vente ou en prescription auprès d'interlocuteurs BtoB.
- Vous avez un goût développé pour le travail terrain, en rendez-vous individuel ou même en animation collective
- Vous êtes familier des outils d'animation à distance (webinaires etc.) et disposez d'une approche digitale déjà approuvée de votre métier
- Rigoureux dans votre organisation, vous savez piloter votre activité, partager votre stratégie et avez la capacité d'apporter des idées nouvelles en vue de participer à la croissance de notre entreprise
- Doté d'une excellente aisance relationnelle, vous êtes accessible, disponible, et savez transmettre à votre interlocuteur votre énergie positive !
- Vous savez être à l'écoute et appréciez le travail en équipe

## INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

---

**Lieu :** Limonest (69) / déplacements France entière (véhicule de fonction) / télétravail

**Type de contrat :** CDI

**Rémunération:** Fixe + variable + intéressement + titres restaurants

**Pour postuler :** [recrutement@qantis.co](mailto:recrutement@qantis.co)

