

## A PROPOS DE QANTIS

### **Bienvenue dans l'accélérateur des entreprises françaises !**

Depuis 21 ans, QANTIS augmente les performances de 30 000 entreprises adhérentes grâce à 3 moteurs :

- La **centrale d'achats** : des conditions avantageuses par la mutualisation des besoins
- Nos offres de **conseil** : nos experts accompagnent nos adhérents dans la réalisation de leurs projets
- Nos **outils digitaux** : des outils spécialement développés pour notre communauté

Notre mission ? Vous **faire grandir** selon vos talents et vos envies ! Grâce à des parcours internes sur-mesure, chaque collaborateur QANTIS est acteur de son évolution professionnelle.

Dans un environnement mêlant bienveillance, écoute et collaboration, notre objectif est de contribuer à votre épanouissement sur le long terme.

## DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché directement au président, vous coordonnez le travail de l'ensemble des pôles de l'entreprise pour les accompagner dans le développement de la marketplace en cours de finalisation. En tant que Responsable de la stratégie d'adoption et d'intégration de la marketplace au sein du business traditionnel, vous être le garant de sa performance, et ce lors de toutes les étapes de déploiement et d'évolution:

- En définissant la **stratégie de développement de la marketplace**, les besoins clients (adhérents et partenaires) et les évolutions, vous optimisez la performance, le volume d'affaires et la rentabilité
- En étroite collaboration avec le dirigeant, vous gérez le **budget**, le **ROI**, les **KPI**, et intervenez directement sur l'élargissement et la pertinence de l'offre.
- Vous travaillez au quotidien avec les autres pôles de l'entreprise pour les process, les leviers business, la conversion, la qualité de la relation client, l'expérience utilisateur, le trafic, les animations commerciales, la fidélisation, les résultats etc.
- Vous accompagnez l'ensemble des collaborateurs à l'utilisation de l'outil grâce à des parcours de formation.

Le management transverse des ressources et des hommes est une clé essentielle de ce poste.

## QUI ÊTES-VOUS ?

---

- Vous disposez d'un minimum de 3 ans d'expérience dans un environnement marketplace ou e-commerce vous permettant de mettre en avant des compétences en management et gestion de projets transverses.
- Vous êtes data driven, orienté performance et ROI, et très à l'aise pour intervenir avec l'ensemble des acteurs concernés
- Questionner, reformuler, analyser, proposer, échanger et convaincre font partie des actions que vous préférez dans votre métier
- Autonomie, leadership naturel et dynamisme sont des qualités que l'on vous reconnaît
- Avoir des références dans le monde du BtoB est un plus, bien que nous favorisons votre intérêt pour le projet et votre force de conviction.

## INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

---

**Lieu :** Limonest (69) / télétravail

**Type de contrat :** CDI

**Rémunération:** Fixe + intéressement + titres restaurants

**Pour postuler :** [recrutement@qantis.co](mailto:recrutement@qantis.co)

