

Chargé de Relations Partenaires H/F – CDI

A PROPOS DE QANTIS

Bienvenue dans l'accélérateur des entreprises françaises !

Depuis 21 ans, QANTIS augmente les performances de 30 000 entreprises adhérentes grâce à 3 moteurs :

- La **centrale d'achats** : des conditions avantageuses par la mutualisation des besoins
- Nos offres de **conseil** : nos experts accompagnent nos adhérents dans la réalisation de leurs projets
- Nos **outils digitaux** : des outils spécialement développés pour notre communauté

Notre mission ? Vous **faire grandir** selon vos talents et vos envies ! Grâce à des parcours internes sur-mesure, chaque collaborateur QANTIS est acteur de son évolution professionnelle.

Dans un environnement mêlant bienveillance, écoute et collaboration, notre objectif est de contribuer à votre épanouissement sur le long terme.

DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché à la Directrice du Pôle Partenaires, vous réaliserez des référencements et gèrerez un portefeuille de fournisseurs en étroite collaboration avec l'ensemble des équipes:

- **Mener des actions de sourcing** (services, biens, équipements)
- **Rédiger des cahiers des charges**, consulter et analyser les offres des fournisseurs
- **Mener les négociations, participer à la contractualisation et construire les offres** avec les fournisseurs
- **Gérer son portefeuille** de fournisseurs partenaires
- **Mettre en place des plans d'actions ciblés** pour développer la performance de nos accords-cadres
- **Coordonner le lancement et le déploiement de nouvelles offres** en incluant l'ensemble des parties prenantes internes (réseau adhérents, marketing et communication, digital etc.)
- **Assurer une veille marché** sur nos familles d'achat
- **Participer activement à la gestion de projet** assurant le développement de Qantis (nouvelles cibles adhérents, digitalisation de l'offre etc.)

QUI ÊTES-VOUS ?

- Vous êtes diplômé d'un Bac +3/5 dans les secteurs de l'achat ou du commerce
- Vous disposez d'une expérience en tant qu'acheteur de 3 ans mixant idéalement achats directs et/ou indirect, OU justifiez d'une expérience de 5 ans en ventes avec négociation/ appels d'offre/ travail sur cahier des charges
- Vous êtes doté d'un excellent relationnel et prenez soin de créer et d'entretenir des relations de confiance avec vos interlocuteurs
- Vous appréciez le challenge et êtes en mesure de vous positionner en tant que véritable négociateur face à votre interlocuteur
- Vous savez faire preuve de curiosité, d'adaptation et d'agilité
- Vous êtes rigoureux et savez organiser votre activité de manière optimale
- Vous privilégiez le travail en équipe et croyez profondément au « Faire ensemble »

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Lieu : Limonest (69) / télétravail

Type de contrat : CDI

Rémunération: Fixe + variable + intéressement + titres restaurants

Pour postuler : recrutement@qantis.co

