

A PROPOS DE QANTIS

Bienvenue dans l'accélérateur des entreprises françaises !

Depuis 21 ans, QANTIS augmente les performances de 30 000 entreprises adhérentes grâce à 3 moteurs :

- La **centrale d'achats** : des conditions avantageuses par la mutualisation des besoins
- Nos offres de **conseil** : nos experts accompagnent nos adhérents dans la réalisation de leurs projets
- Nos **outils digitaux** : des outils spécialement développés pour notre communauté

Notre mission ? Vous **faire grandir** selon vos talents et vos envies ! Grâce à des parcours internes sur-mesure, chaque collaborateur QANTIS est acteur de son évolution professionnelle.

Dans un environnement mêlant bienveillance, écoute et collaboration, notre objectif est de contribuer à votre épanouissement sur le long terme.

DESCRIPTION DU POSTE

Au sein d'une équipe soudée et positive, après une période d'intégration et de formation, la mission consiste à favoriser et développer l'utilisation des accords-cadres de la centrale d'achats tout en pérennisant les relations avec les clients partenaires/ adhérents. Interlocuteur des différents décideurs de vos clients, vos missions sont:

- **Construire un plan d'actions commerciales** en cohérence avec la politique de l'entreprise et en portant nos valeurs
- **Piloter et animer votre portefeuille** afin d'enrichir et de pérenniser les relations commerciales
- **Analyser les volumes d'affaires**, définir et segmenter les leviers de croissance et de développement de votre portefeuille en vue d'accroître le taux d'utilisation des accords-cadres
- **Coordonner les actions commerciales** en synergie avec les différents services internes
- Assurer un suivi des actions commerciales/reporting

QUI ÊTES-VOUS ?

- Diplômé d'un Bac +3/5 dans les secteurs du commerce/vente/marketing, nous valorisons une expérience significative (3/5 ans) en animation, en vente ou en prescription auprès d'interlocuteurs et d'univers variés !
- Vous avez un goût développé pour le travail terrain
- Vous êtes doté d'un excellent relationnel et prenez soin de créer et d'entretenir des relations de confiance avec vos interlocuteurs
- Vous savez faire preuve de curiosité, d'adaptation et d'agilité
- Vous êtes rigoureux et savez organiser votre activité de manière optimale
- Vous privilégiez le travail en équipe et croyez profondément au « Faire ensemble »

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Lieu : Limonest (69) / télétravail

Type de contrat : CDI

Rémunération: Fixe + variable + intéressement + titres restaurants

Pour postuler : recrutement@qantis.co

