



## Animateur(-rice) Réseau BtoB F/H

QANTIS est une plateforme collaborative qui offre une palette de solutions aux entreprises pour augmenter leurs performances, grâce à la mutualisation de leurs moyens dans le domaine des Achat, de la Vente, de la Fidélisation d'Adhérents, de la création d'Alliances et des Compétences.

Depuis 20 ans, notre société s'est développée autour des valeurs de l'économie collaborative et de la co-construction de ses solutions, grâce à notre équipe d'animateurs terrain qui sont au contact permanent de nos adhérents et partenaires. Aujourd'hui, QANTIS fédère 20 000 entreprises qui adhèrent, s'impliquent et co-construisent ensemble.

QANTIS est également présente sur le marché allemand depuis 2016 via sa filiale KMU Zentrale.

### DESCRIPTIF DU POSTE

Vos missions :

Rattaché au Directeur du Réseau des adhérents, au sein du pôle Animation, en lien avec les équipes Développement Marketing, Communication et le Service Adhérents, vous pérennisez les relations avec les Groupements Professionnels, Coopératives et leurs adhérents, favorisez et développez le taux d'utilisation de nos services. Votre mission sur le territoire national consiste à :

- **Construire et Animer un plan d'action** commerciales / Animations en cohérence avec la politique de l'entreprise et en portant les valeurs / spécificités de Qantis.
- **Assurer l'animation commerciale des adhérents**, Groupements / Coopératives d'entreprises : réaliser et/ou proposer des actions de formation, information, promotion, conseil, participation à des événements (journées adhérents, forum...), conseils aux têtes de réseaux, etc.
- **Pérenniser les relations avec les réseaux de partenaires** : proposer des actions, participation à des événements, présentations (webinaires, Réunions de direction/bureau ...).
- **Développer le taux d'utilisation des accords** auprès des membres sur tout le territoire national : mener des actions de prescription/promotion en lien direct avec le Service Adhérents, faciliter les relations entre fournisseurs et adhérents.
- **Piloter l'activité auprès des têtes de réseaux** : reporting, analyse, etc.





# QANTIS

## Offre d'emploi



## PROFIL RECHERCHÉ

Plus que votre formation, nous valorisons une expérience d'au moins 2 ans soit en animation soit en vente BtoB ou prescription auprès d'univers cibles ou approchant.

Positif, vous avez un gout développé pour le travail terrain, la relation client et le travail collaboratif. Dans cette activité mixant relation commerciale, « élevage », développement et prescription de business, vous êtes familiarisé avec les outils digitaux.

### Autres détails :

**Rémunération** : fixe + intéressement + mutuelle + CE + VL

**Lieu** : siège à **LYON**, déplacements France entière

**Type de contrat** : CDI

**Référence à préciser dans l'objet du mail de candidature** : HODAC2103

**Candidature par mail à** : [candidature@hodas-rh.fr](mailto:candidature@hodas-rh.fr)

La présente définition n'a aucun caractère exhaustif et pourra être amenée à évoluer en fonction des besoins de la société.

*Nous attendons votre candidature avec impatience.*



---

**Pour postuler** : [candidature@hodas-rh.fr](mailto:candidature@hodas-rh.fr) - **Référence (objet du mail)** : HODAC2103

---