



QANTIS^{co}

Offre d'emploi



Animateur(-rice) de Réseaux Groupements H/F

QANTIS est une plateforme collaborative qui offre une palette de solutions aux entreprises pour augmenter leurs performances, grâce à la mutualisation de leurs moyens dans le domaine des Achat, de la Vente, de la Fidélisation d'Adhérents, de la création d'Alliances et des Compétences.

Depuis 20 ans, notre société s'est développée autour des valeurs de l'économie collaborative et de la co-construction de ses solutions, grâce à notre équipe d'animateurs terrain qui sont au contact permanent de nos adhérents et partenaires. Aujourd'hui, QANTIS fédère 20 000 entreprises qui adhèrent, s'impliquent et co-construisent ensemble.

QANTIS est également présente sur le marché allemand depuis 2016 via sa filiale KMU Zentrale.

Nous recherchons un(e) Animateur(-rice) de Réseaux Groupements H/F. Vous serez en charge d'animer les relations entre les groupements clients, leurs adhérents et les fournisseurs dans les phases de déploiement et de suivi des accords-cadres.

DESCRIPTIF DU POSTE

Vos missions :

ANIMATION COMMERCIALE / GROUPEMENTS / PLAN D'ACTION / ACCORDS-CADRES

- Véritable ambassadeur, vous participez au rayonnement de l'entreprise, et **animez le réseau des clients**
- Vous construisez et animez **un plan d'action commerciales** / animation en cohérence avec la politique de l'entreprise et en portant haut les valeurs / spécificités de QANTIS
- Vous assurez **l'animation commerciale** des adhérents et de leurs groupements
- Vous créez du lien et augmentez le sentiment d'appartenance des interlocuteurs en mettant en place des offres sur mesure.
- Vous développez le **taux d'utilisation des accords-cadres** auprès des membres sur tout le territoire
- Vous pilotez au sein des groupements **la palette des services et accords proposés** : analyser les consommations, évaluer les usages et besoins, reporter aux organes décisionnaires



Pour postuler : recrutement@qantis.co – 04 37 65 06 21



QANTIS^{AX}

Offre d'emploi



PROFIL RECHERCHÉ

Diplôme :

- Diplôme BAC+2 minimum
- Diplômé(e) d'une formation commerciale ou technique si pratique de la vente BtoB
- 3 ans minimum d'expérience sur une fonction d'animateur réseaux, commercial (produits ou services) ou prescripteur (vente ou prescription)

Compétences clés et aptitudes :

- Excellente aisance relationnelle et énergie positive
- Rigueur et organisation dans ses missions
- Sens de l'analyse et compréhension des besoins
- Goût développé pour le travail terrain
- Bonne capacité d'écoute et d'adaptation
- Force de proposition et de recommandation
- Travail en autonomie et à distance avec les équipes
- Utilisation quotidienne du Pack office
- Utilisation quotidienne de nos outils digitaux et de notre CRM interne

Autres détails :

- Vous intervenez sur la France entière
- Lieu de travail : 185 Allée des Cyprès - 69760 LIMONEST (LYON)
- Date de disponibilité : Dès que possible

La présente définition n'a aucun caractère exhaustif et pourra être amenée à évoluer en fonction des besoin de la société.

Nous attendons votre candidature avec impatience.



Pour postuler : recrutement@qantis.co – 04 37 65 06 21
